



Projekte mit D-Link

So läuft's ab

Moderator: Michael Bonikowski

Key Account Manager Business Sales

D-Link

AGENDA

- Kurz & knapp – Über uns
- Was ist das Ziel dieses Webinars?
- Projekte: Wie unterstützen wir Sie?
- Zeit für Fragen
- Gleich ins Gespräch kommen: Ansprechpartner



Kurz & knapp: Über uns



Globale Präsenz

Über **127** lokale Vertriebsniederlassungen in mehr als **56** Ländern. **20** regionale Warenlager in **15** Ländern und über **50** RMA Reparatur Zentren weltweit



Schwerpunkte

Entwicklung, Produktion und weltweiter Vertrieb



Zielgruppen

Unternehmen, Verbraucher, Telekommunikations- & Service-Provider. Öffentliche Einrichtungen wie z.B. Schulen & Behörden



D-Link®

D-Link

Ziel dieses Webinars

Information & Austausch

- Projektbearbeitung mit und bei D-Link
- Der Mehrwert für Sie



A group of people in a meeting, overlaid with a blue filter. The image shows several individuals sitting around a table, engaged in a discussion. The text is overlaid on the left side of the image.

Projekte mit D-Link

Wie wir Sie unterstützen

Projekte mit D-Link

In 6 Schritten zum erfolgreichen Projekt

- 1 Bedarfserfassung
- 2 Vorplanung
- 3 Angebot



- 4 Auftrag
- 5 Konfiguration
- 6 Service & Support



Wie wir Sie unterstützen

1 Bedarfserfassung

- Welche **Anforderung** hat der Kunde?
- Daraus folgt: Was ist sein wirklicher **Bedarf**?
- Wie sieht die notwendige Vorplanung aus?

Aus Wunsch wird Bedarf

Zur Stelle bevor etwas passiert.
Bedarfserfassung mit Ihnen und Ihrem Kunden.



Wie wir Sie unterstützen

2 Vorplanung

- Ist eine WLAN-Ausleuchtung notwendig?
 - **Theoretische Ausleuchtung**
Wireless LAN Planungs-Service (DAS-P-Wi-Fi): Benötigte Access Points optimal positionieren. Analyse anhand Gebäudeplan.
 - **Physische Ausleuchtung**
Exakte Messung vor Ort bei Ihrem Kunden. Bestehendes Netzwerk optimieren oder neu planen: Wireless LAN Ausleuchtungs- / Validierungs-Service (DAS-S-WiFi / DAS-V-WiFi).

Gut geplant ist halb gewonnen

Effiziente Planung mit (teils kostenfreien) Services.



Wie wir Sie unterstützen

2 Vorplanung

- Welche Geräte sind sinnvoll und verfügbar?
- Gibt es Alternativen?
- Erster Ausblick auf den möglichen Liefertermin.

Passende Geräte

Auswahl der passenden Geräte für den definierten Anspruch.



Wie wir Sie unterstützen

3 Angebot

- Projektangebot zu Projektkonditionen.
- Teststellung falls notwendig und verfügbar.
- Bei Fragen sind wir weiter für Sie da.

Angebot

Maßgeschneidertes Angebot über die Distribution.



Wie wir Sie unterstützen

4 Auftrag

- Eintrag in die interne Projekt- und Prioritätsliste.
- Überwachung des Liefertermins.
- Abgestimmte Lieferung.

Auftrag

Auftrag über die benötigten Geräte.



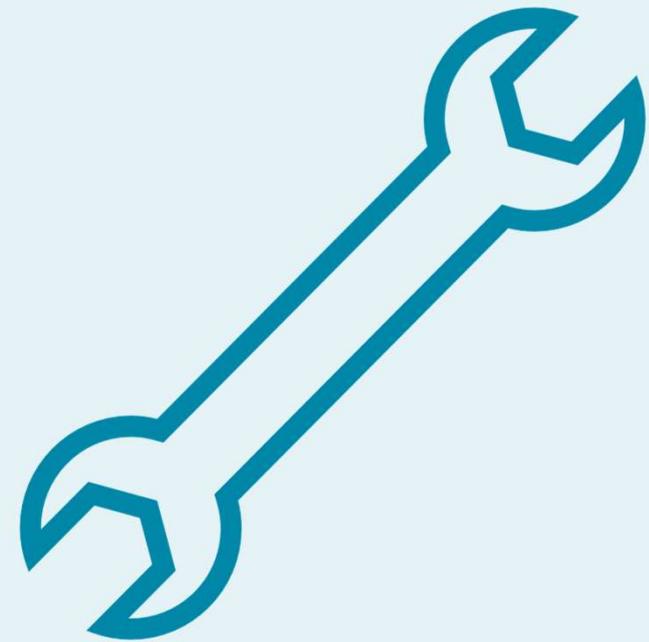
Wie wir Sie unterstützen

5 Konfiguration

- Abstimmung der Details mit dem Kunden.
- Durchführung der Konfiguration per Remote-Zugriff.
- Funktionsüberprüfung und Freigabe.

Netzwerk Konfigurations-Service

Konfiguration nach durchgeführter Installation:
Netzwerk Konfigurations-Service (DAS-C-Network).



Wie wir Sie unterstützen

6 Services & Support im Anschluss

- Überprüfung und ggf. Optimierung der Konfiguration: Wireless LAN Validierungs-Service (DAS-V-WiFi).
- Garantieverlängerung um 5 Jahre (LLW).
- D-Link Assist: Same / **Next Business Day Service**. NBDS **kostenfrei** für registrierte Geräte.

Verlängerte Garantie und Hardware-Austausch
Limited Lifetime Warranty und D-Link Assist Services
für maximierte Verfügbarkeit. Deutschsprachiger Support.



Projekte mit D-Link

Services & Support

- 1 Bedarfserfassung
- 2 Vorplanung**
- 3 Angebot
- 4 Auftrag
- 5 Konfiguration**
- 6 Service & Support**



Projekte mit D-Link

Services & Support auf einen Blick

Von der Planung bis zur Konfiguration ...



[Netzwerkplanungsservice](#)



[Theoretische WLAN-Ausleuchtung](#)

Wireless LAN Planungs-Service (DAS-P-Wi-Fi)



[Physische WLAN-Ausleuchtung](#)

Neues WLAN: Wireless LAN Ausleuchtungs-Service DAS-S-WiFi
Bestehendes WLAN: Wireless LAN Validierungs-Service DAS-V-WiFi



[Netzwerk Konfigurations-Service](#)

DAS-C-Network

Kostenfrei
bis
30.06.2023



Projekte mit D-Link

Services & Support auf einen Blick

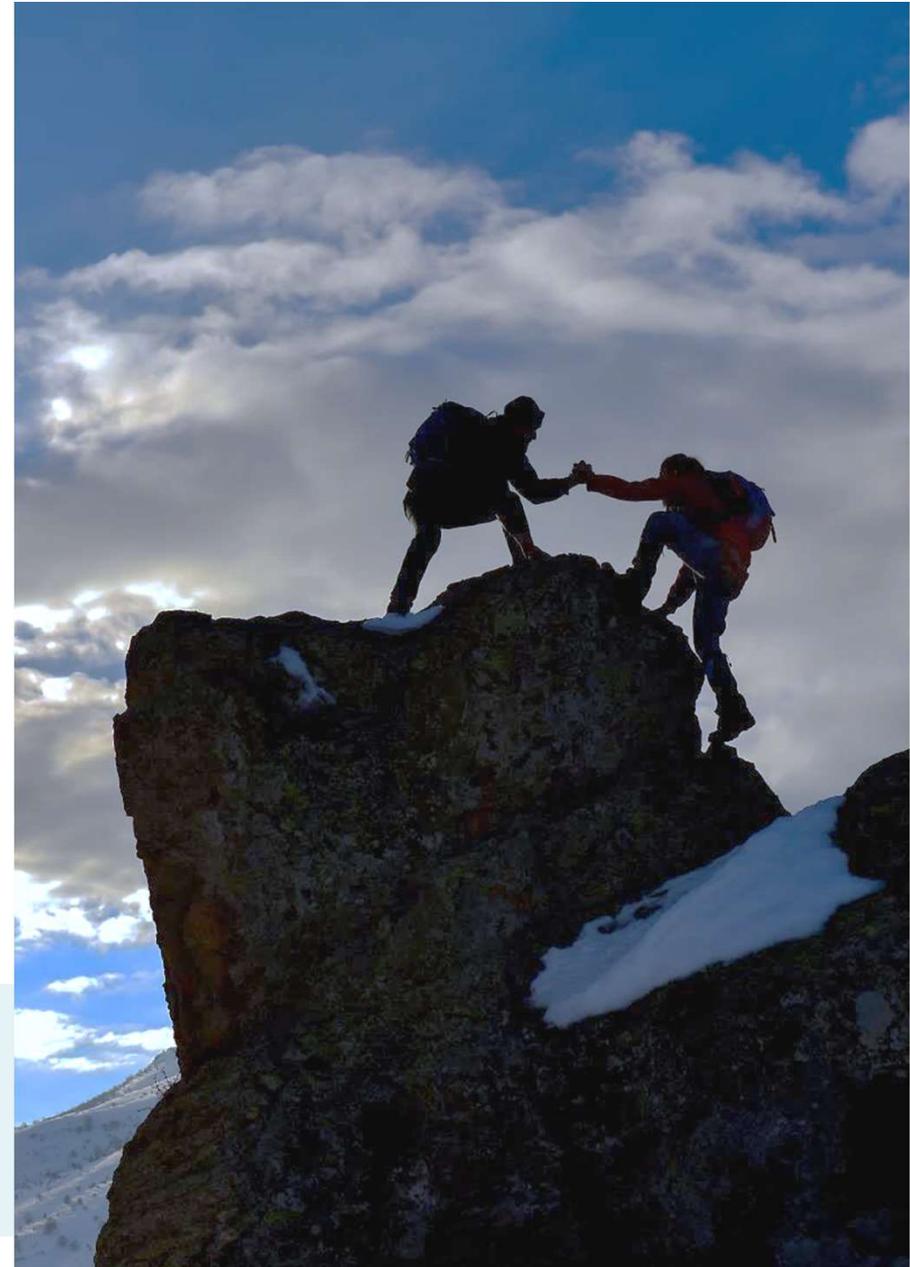
... und im Fall der Fälle



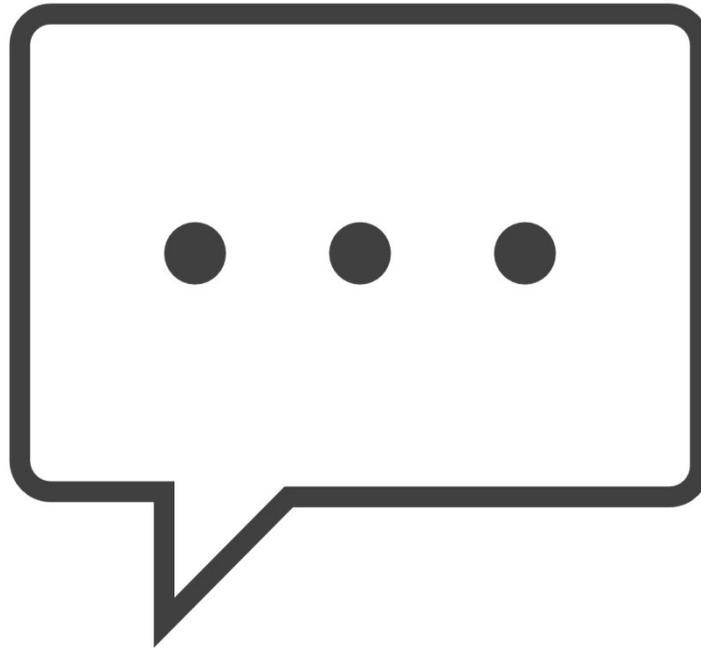
Weitere Informationen

 [Services für IT-Reseller](#)

 [Service-Broschüre](#)



Fragen und Austausch



A group of business professionals in a meeting, overlaid with a blue filter. The text is centered in the image.

**Webinare. Kontakt.
Partnerprogramm.**

Webinare Kalender

IMMER AUF DEM
NEUESTEN STAND

Besserwisser mit D-Link



D-Link bietet ein vielseitiges **Webinar** Angebot an. Neben technischen Webinaren auch verkaufsunterstützende Sessions. Sie richten sich an **Fachhändler und Spezialisten**, sind **kostenfrei** und finden in **deutscher Sprache** statt.

Ihre Vorteile im ViP+ Programm

Wir als Hersteller bieten Ihnen und Ihren Kunden

- Regelmäßiger Partner Newsletter
- Ausgewählte Demogeräte zu attraktiven Preisen
- Persönliche Betreuung im Innen- und Außendienst durch erfahrene Mitarbeiter
- Persönliche Ansprechpartner für technische Fragen
- Marketingsupport
- ...



Für Sie da. Unser Team.

Vertriebsregionen und Ansprechpartner



Michael Bonikowski
Key Account Manager Business Sales
PLZ 26, 32-36, 40-49, 50-59, 60-63, 65

Tel.: +49 (0)162 278 6096
Mail: michael.bonikowski@dlink.com



Frank Tröger
Senior Key Account Manager Business Sales
Elektrogroßhandel & Bechtle

Tel.: +49 (0)172 699 7666
Mail: franktroeger@dlink.com



Sebastian Boyé
Senior Key Account Manager Business Sales
PLZ 64, 66-69, 70-79, 88 + Schweiz

Tel.: +49 (0)172 679 3003
Mail: sebastian.boyed@dlink.com



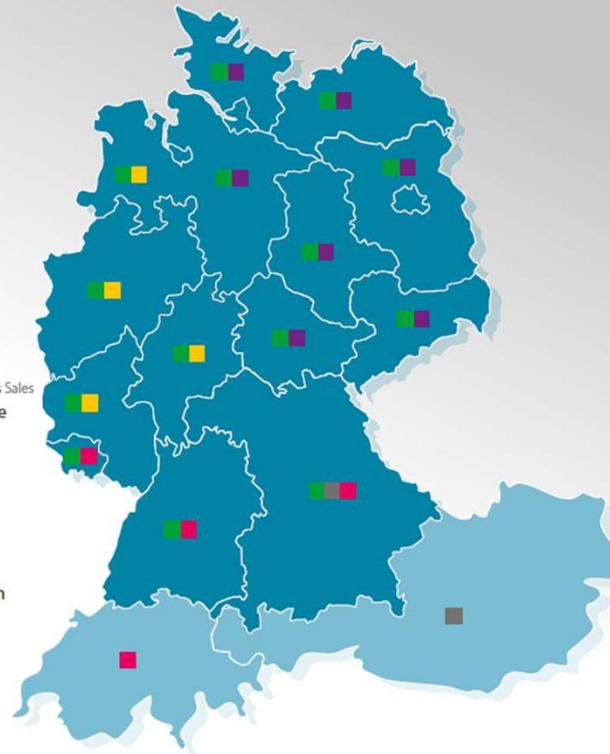
Marco Reiser
Key Account Manager Business Sales
80-87, 89, 90-97 + Österreich

Tel.: +49 (0)172 / 699 7390
Mail: marco.bemmerl@dlink.com



Wolfram Obrikatis
Key Account Manager Business Sales
PLZ 01-19, 20-25, 27-29, 30,31, 37-39, 98-99

Tel.: +49 (0)172 699 7419
Mail: wolfram.obrikatis@dlink.com



Besuchen Sie uns auch hier:



Für Sie da. Unser Team.

Ihre Ansprechpartner



Philipp Waloßek
Key Account Manager
Distribution D/A/CH

Tel.: +49 (0)172 / 699 7397
Mail: philipp.walosseck@dlink.com



Achim Schar
Key Account Manager
Distribution Sales D/A/CH

Tel.: +49 (0)172 / 699 7392
Mail: achim.schar@dlink.com



Karsten Träger
Account Manager
Internal Sales

Tel.: +49 (0)6196 / 77 99-106
Mail: karsten.traeger@dlink.com



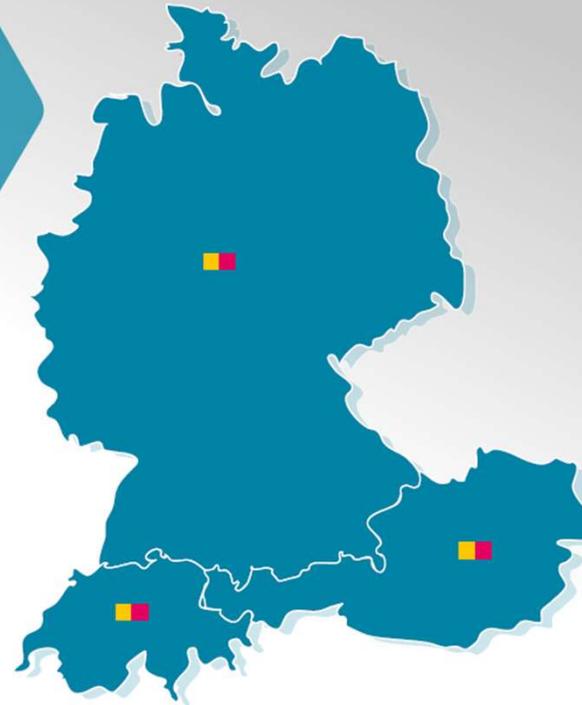
Michael Iken
Account Manager
Internal Sales

Tel.: +49 (0)6196 / 77 99-305
Mail: michael.iken@dlink.com



Volker Degler
Administrator
Sales Order Processing

Tel.: +49 (0)6196 / 77 99-105
Mail: volker.degler@dlink.com



Besuchen Sie uns auch hier:



Gleich ins Gespräch kommen

Fragen? Beratung? Ich freue mich auf Ihre Nachricht.



Persönlicher Kontakt

Michael Bonikowski

Key Account Manager Business Sales

Tel: +49 (0) 162 278 6096

E-Mail: michael.bonikowski@dlink.com

Weitere Informationen unter dlink.com.



— Vielen Dank —

D-Link