



# Projekte mit D-Link

So läuft's ab

Moderator: Michael Bonikowski

Key Account Manager Business Sales

**D-Link**

# AGENDA

- Kurz & knapp – Über uns
- Was ist das Ziel dieses Webinars?
- Projekte: Wie unterstützen wir Sie?
- Zeit für Fragen
- Gleich ins Gespräch kommen: Ansprechpartner



# Kurz & knapp: Über uns



## Globale Präsenz

Über **127** lokale Vertriebsniederlassungen in mehr als **56** Ländern. **20** regionale Warenlager in **15** Ländern und über **50** RMA Reparatur Zentren weltweit



## Schwerpunkte

Entwicklung, Produktion und weltweiter Vertrieb



## Zielgruppen

Unternehmen, Verbraucher, Telekommunikations- & Service-Provider. Öffentliche Einrichtungen wie z.B. Schulen & Behörden

**D-Link®**

**D-Link**

# Ziel dieses Webinars

## Information & Austausch

- Projektbearbeitung mit und bei D-Link
- Der Mehrwert für Sie





A group of people in a meeting, overlaid with a blue filter. The image shows several individuals sitting around a table, engaged in a discussion. The text is overlaid on the left side of the image.

Projekte mit D-Link

# Wie wir Sie unterstützen

# Projekte mit D-Link

In 6 Schritten zum erfolgreichen Projekt

- 1 Bedarfserfassung
- 2 Vorplanung
- 3 Angebot



- 4 Auftrag
- 5 Konfiguration
- 6 Service & Support



# Wie wir Sie unterstützen

## 1 Bedarfserfassung

- Welche **Anforderung** hat der Kunde?
- Daraus folgt: Was ist sein wirklicher **Bedarf**?
- Wie sieht die notwendige Vorplanung aus?

### Aus Wunsch wird Bedarf

Zur Stelle bevor etwas passiert.  
Bedarfserfassung mit Ihnen und Ihrem Kunden.



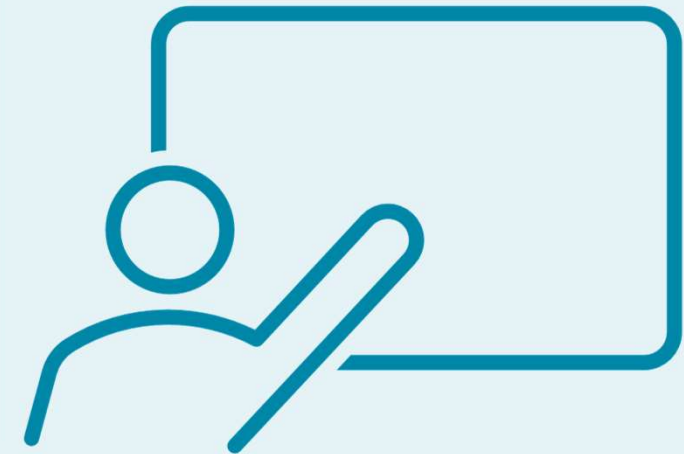
# Wie wir Sie unterstützen

## 2 Vorplanung

- Ist eine WLAN-Ausleuchtung notwendig?
  - **Theoretische Ausleuchtung**  
Wireless LAN Planungs-Service (DAS-P-Wi-Fi): Benötigte Access Points optimal positionieren. Analyse anhand Gebäudeplan.
  - **Physische Ausleuchtung**  
Exakte Messung vor Ort bei Ihrem Kunden. Bestehendes Netzwerk optimieren oder neu planen: Wireless LAN Ausleuchtungs- / Validierungs-Service (DAS-S-WiFi / DAS-V-WiFi).

### Gut geplant ist halb gewonnen

Effiziente Planung mit (teils kostenfreien) Services.





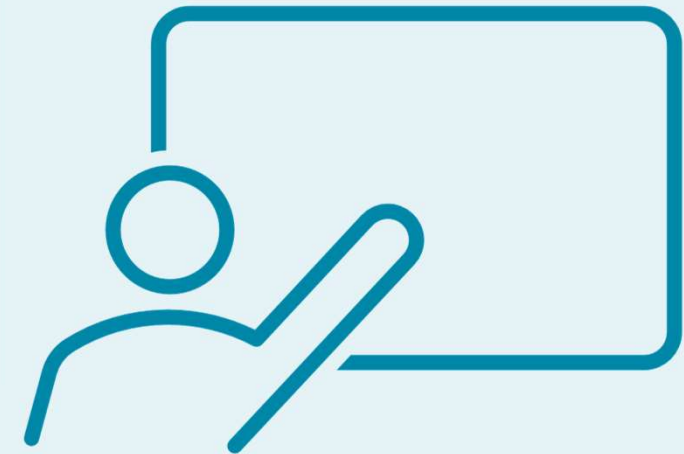
# Wie wir Sie unterstützen

## 2 Vorplanung

- Welche Geräte sind sinnvoll und verfügbar?
- Gibt es Alternativen?
- Erster Ausblick auf den möglichen Liefertermin.

### **Passende Geräte**

Auswahl der passenden Geräte für den definierten Anspruch.



# Wie wir Sie unterstützen

## 3 Angebot

- Projektangebot zu Projektkonditionen.
- Teststellung falls notwendig und verfügbar.
- Bei Fragen sind wir weiter für Sie da.

### **Angebot**

Maßgeschneidertes Angebot über die Distribution.



# Wie wir Sie unterstützen

## 4 Auftrag

- Eintrag in die interne Projekt- und Prioritätsliste.
- Überwachung des Liefertermins.
- Abgestimmte Lieferung.

### **Auftrag**

Auftrag über die benötigten Geräte.



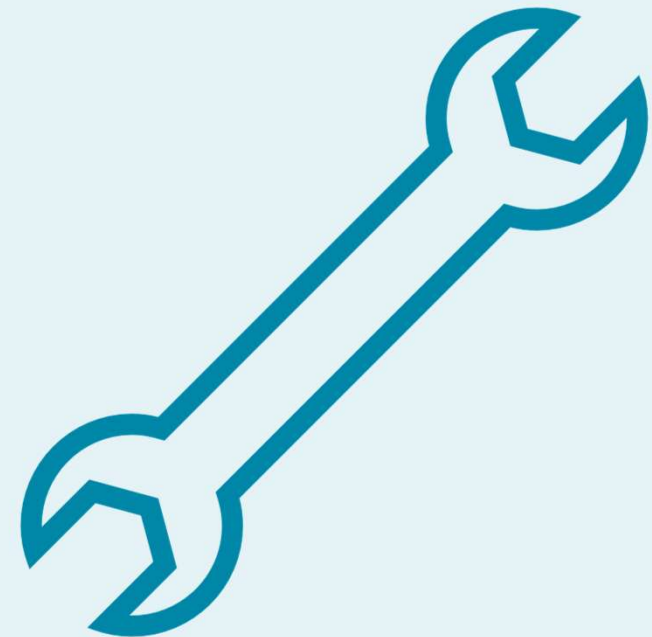
# Wie wir Sie unterstützen

## 5 Konfiguration

- Abstimmung der Details mit dem Kunden.
- Durchführung der Konfiguration per Remote-Zugriff.
- Funktionsüberprüfung und Freigabe.

### **Netzwerk Konfigurations-Service**

Konfiguration nach durchgeführter Installation:  
Netzwerk Konfigurations-Service (DAS-C-Network).

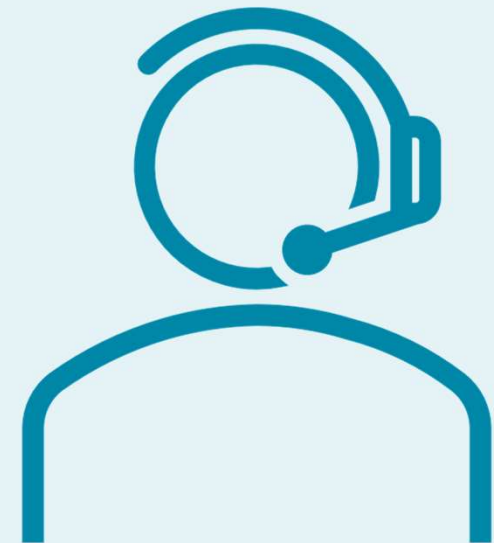


# Wie wir Sie unterstützen

## 6 Services & Support im Anschluss

- Überprüfung und ggf. Optimierung der Konfiguration: Wireless LAN Validierungs-Service (DAS-V-WiFi).
- Garantieverlängerung um 5 Jahre (LLW).
- D-Link Assist: Same / **Next Business Day Service**. NBDS **kostenfrei** für registrierte Geräte.

**Verlängerte Garantie und Hardware-Austausch**  
Limited Lifetime Warranty und D-Link Assist Services  
für maximierte Verfügbarkeit. Deutschsprachiger Support.

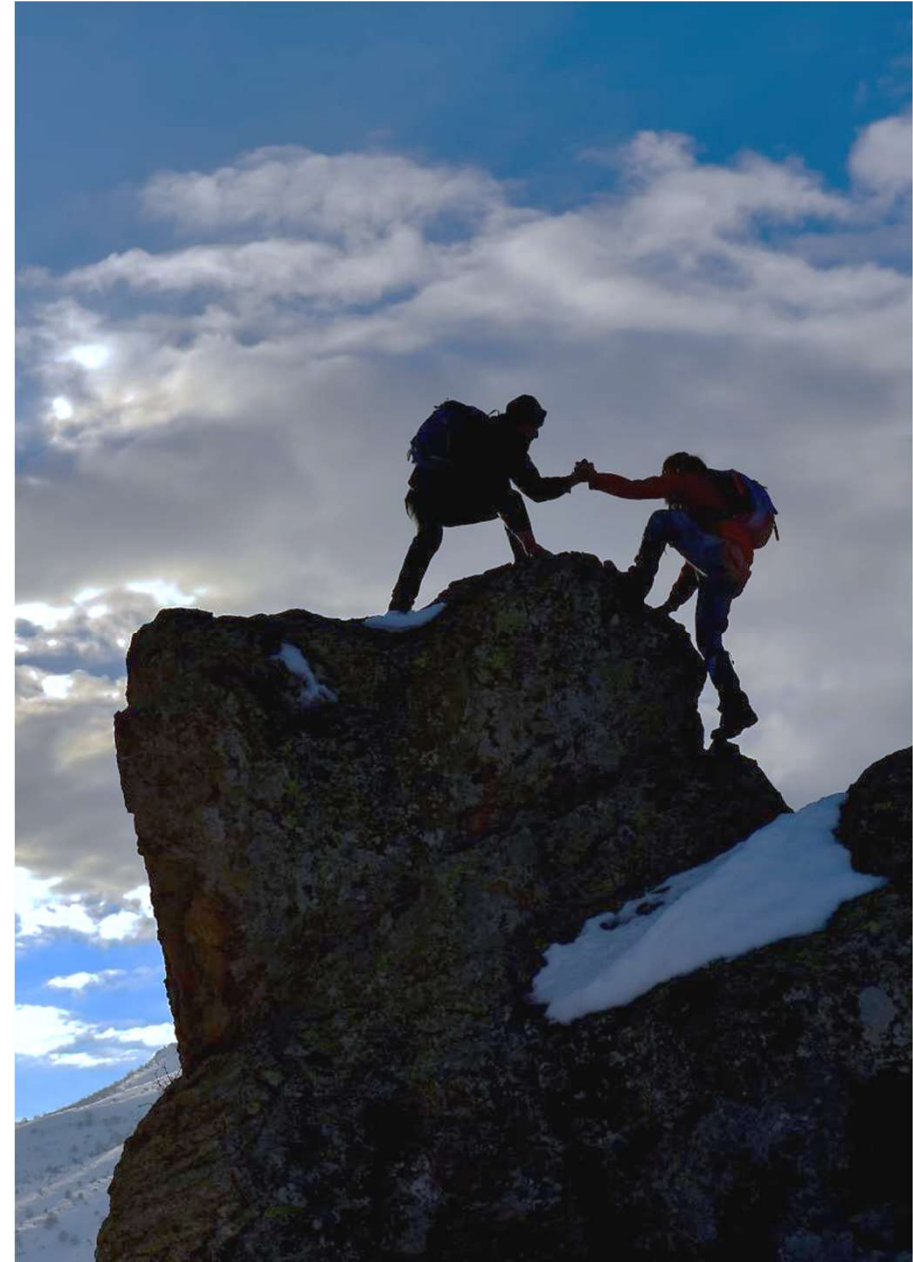




# Projekte mit D-Link

Services & Support

- 1 Bedarfserfassung
- 2 Vorplanung**
- 3 Angebot
- 4 Auftrag
- 5 Konfiguration**
- 6 Service & Support**



# Projekte mit D-Link

Services & Support auf einen Blick

Von der Planung bis zur Konfiguration ...



[Netzwerkplanungsservice](#)



[Theoretische WLAN-Ausleuchtung](#)

Wireless LAN Planungs-Service (DAS-P-Wi-Fi)



[Physische WLAN-Ausleuchtung](#)

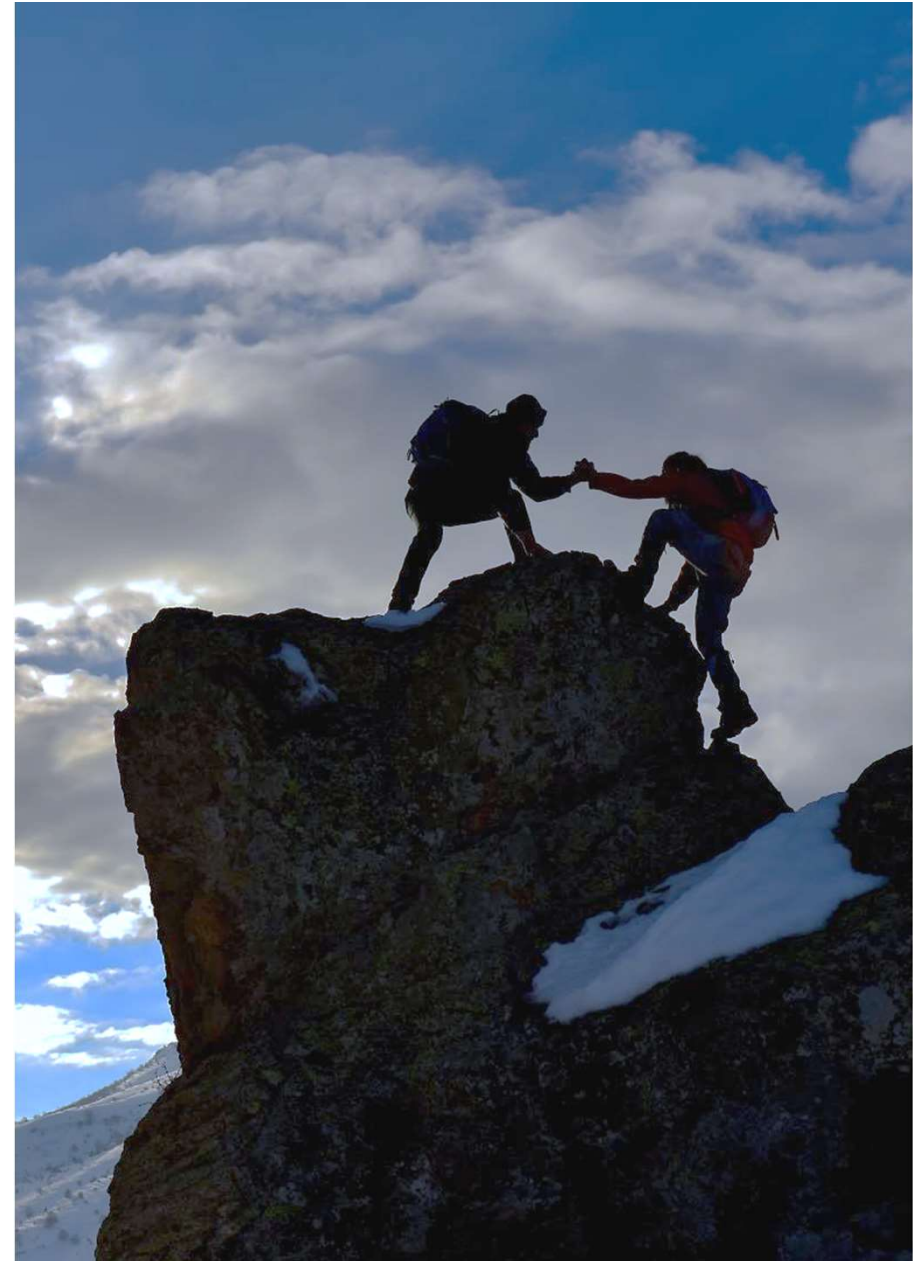
Neues WLAN: Wireless LAN Ausleuchtungs-Service DAS-S-WiFi  
Bestehendes WLAN: Wireless LAN Validierungs-Service DAS-V-WiFi



[Netzwerk Konfigurations-Service](#)

DAS-C-Network

Kostenfrei  
bis  
30.06.2023



# Projekte mit D-Link

Services & Support auf einen Blick

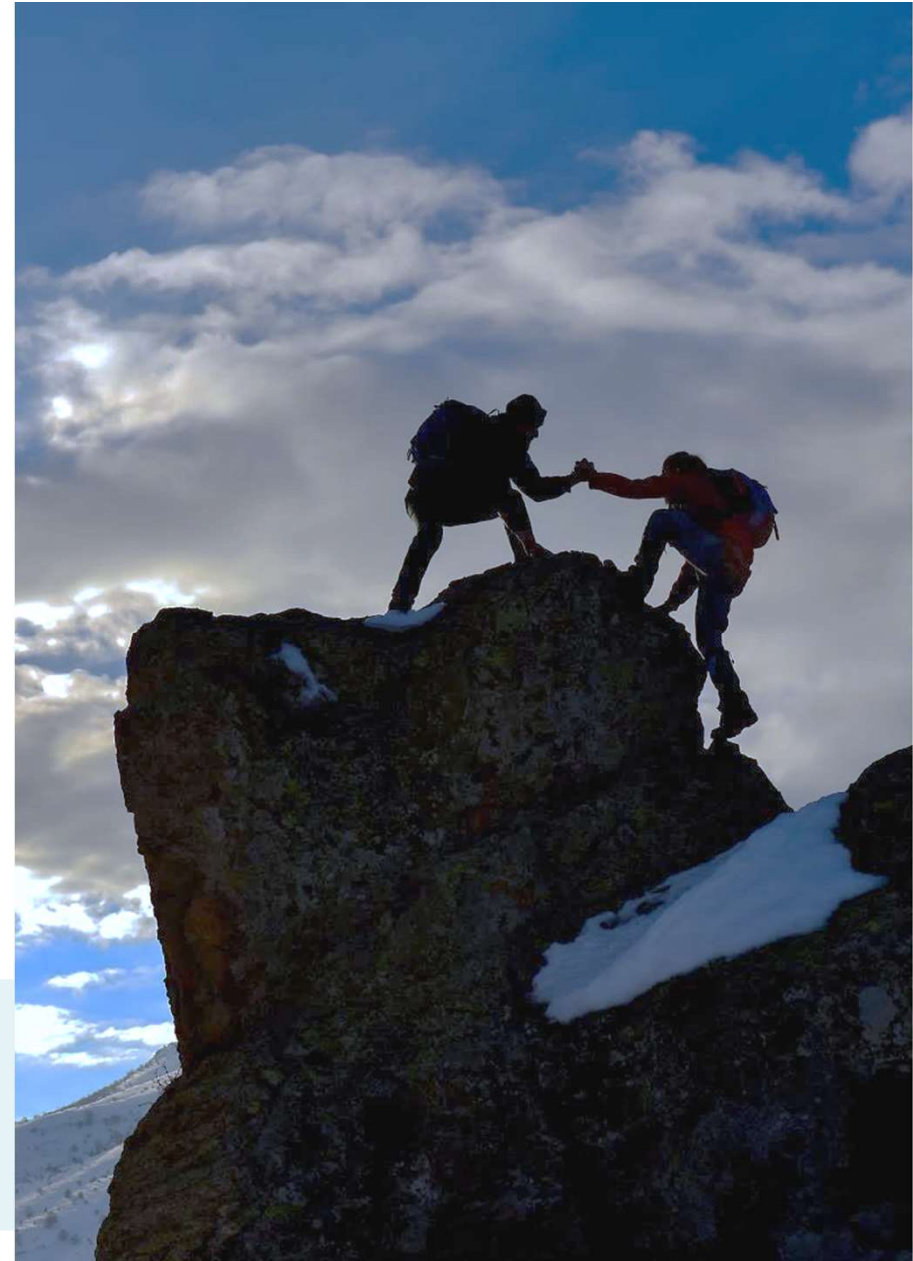
... und im Fall der Fälle



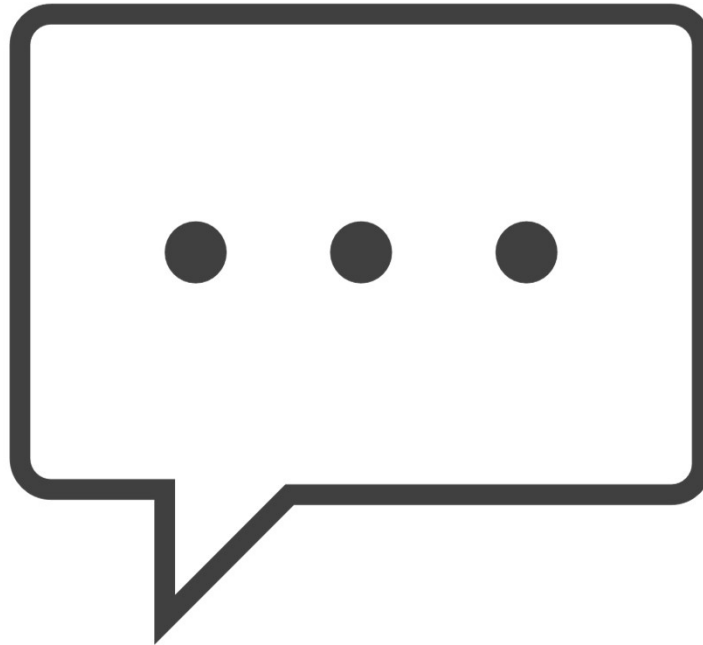
## Weitere Informationen

 [Services für IT-Reseller](#)

 [Service-Broschüre](#)



# Fragen und Austausch



A group of business professionals in a meeting, overlaid with a blue filter. The image shows several people sitting around a table, engaged in discussion. The text is centered over the image.

**Webinare. Kontakt.  
Partnerprogramm.**



# Webinare Kalender

IMMER AUF DEM  
NEUESTEN STAND

## Besserwisser mit D-Link



D-Link bietet ein vielseitiges **Webinar** Angebot an. Neben technischen Webinaren auch verkaufsunterstützende Sessions. Sie richten sich an **Fachhändler und Spezialisten**, sind **kostenfrei** und finden in **deutscher Sprache** statt.

# Ihre Vorteile im ViP+ Programm

## Wir als Hersteller bieten Ihnen und Ihren Kunden

- Regelmäßiger Partner Newsletter
- Ausgewählte Demogeräte zu attraktiven Preisen
- Persönliche Betreuung im Innen- und Außendienst durch erfahrene Mitarbeiter
- Persönliche Ansprechpartner für technische Fragen
- Marketingsupport
- ...



# Für Sie da. Unser Team.

## Vertriebsregionen und Ansprechpartner



**Michael Bonikowski**  
Key Account Manager Business Sales  
PLZ 26, 32-36, 40-49, 50-59, 60-63, 65

Tel.: +49 (0)162 278 6096  
Mail: michael.bonikowski@dlink.com



**Frank Tröger**  
Senior Key Account Manager Business Sales  
Elektrogroßhandel & Bechtle

Tel.: +49 (0)172 699 7666  
Mail: franktroeger@dlink.com



**Sebastian Boyé**  
Senior Key Account Manager Business Sales  
PLZ 64, 66-69, 70-79, 88 + Schweiz

Tel.: +49 (0)172 679 3003  
Mail: sebastian.boyed@dlink.com



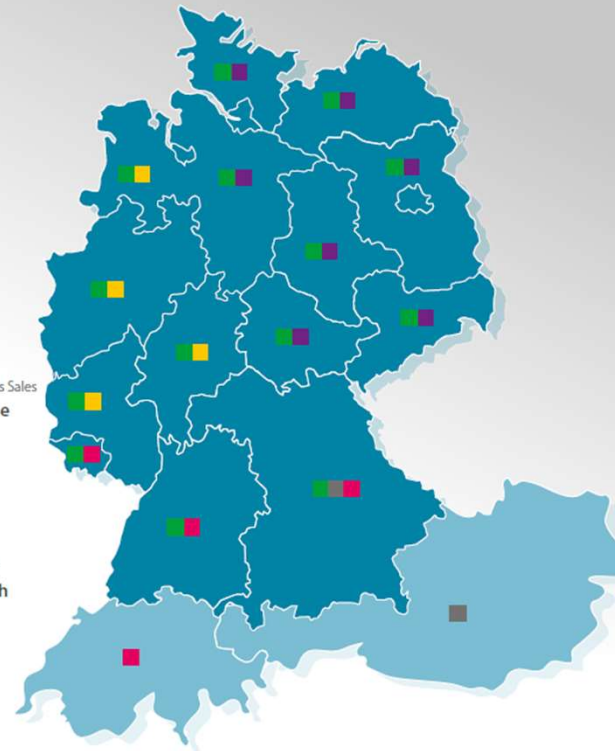
**Marco Reiser**  
Key Account Manager Business Sales  
80-87, 89, 90-97 + Österreich

Tel.: +49 (0)172 / 699 7390  
Mail: marco.bemmerl@dlink.com



**Wolfram Obrikatis**  
Key Account Manager Business Sales  
PLZ 01-19, 20-25, 27-29, 30,31, 37-39, 98-99

Tel.: +49 (0)172 699 7419  
Mail: wolfram.obrikatis@dlink.com



Besuchen Sie uns auch hier:



# Für Sie da. Unser Team.

## Ihre Ansprechpartner



**Philipp Waloßek**  
Key Account Manager  
Distribution D/A/CH

Tel.: +49 (0)172 / 699 7397  
Mail: philipp.walossek@dlink.com



**Achim Schar**  
Key Account Manager  
Distribution Sales D/A/CH

Tel.: +49 (0)172 / 699 7392  
Mail: achim.schar@dlink.com



**Karsten Träger**  
Account Manager  
Internal Sales

Tel.: +49 (0)6196 / 77 99-106  
Mail: karsten.traeger@dlink.com



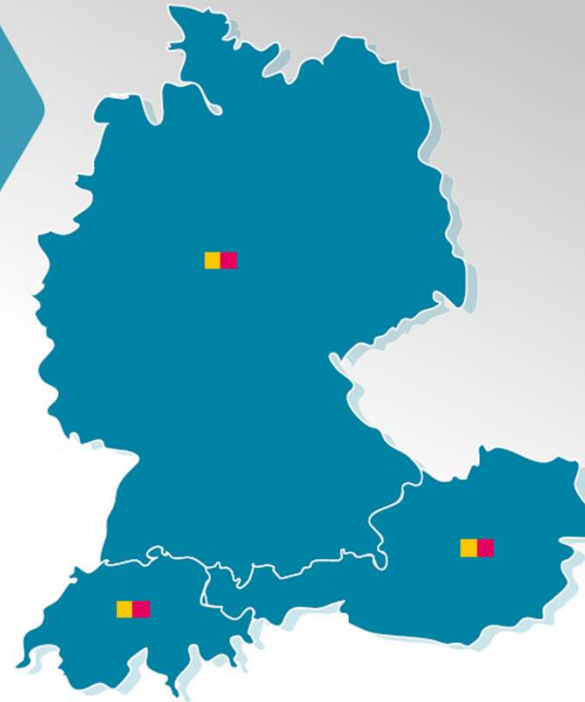
**Michael Iken**  
Account Manager  
Internal Sales

Tel.: +49 (0)6196 / 77 99-305  
Mail: michael.iken@dlink.com



**Volker Degler**  
Administrator  
Sales Order Processing

Tel.: +49 (0)6196 / 77 99-105  
Mail: volker.degler@dlink.com



Besuchen Sie uns auch hier:



# Gleich ins Gespräch kommen

Fragen? Beratung? Ich freue mich auf Ihre Nachricht.



## Persönlicher Kontakt

**Michael Bonikowski**

Key Account Manager Business Sales

Tel: +49 (0) 162 278 6096

E-Mail: [michael.bonikowski@dlink.com](mailto:michael.bonikowski@dlink.com)

Weitere Informationen unter [dlink.com](http://dlink.com).





— Vielen Dank —

**D-Link**