



Webinar

Nuclias Cloud

Einbindung eines Ticketing Systems

Michael Bonikowski

Key Account Manager West

- Ihre Mikrofone sind stumm geschaltet
- Nutzen Sie bitte die Chat Funktion
- Das Webinar startet zur vollen Stunde

D-Link



Agenda

Kurz & Knapp: Über uns

Ticketing als Teil des Marketings


Welchen Mehrwert bekomme ich?

Die Einbindung in Nuclias Cloud

Was benötige ich dazu?

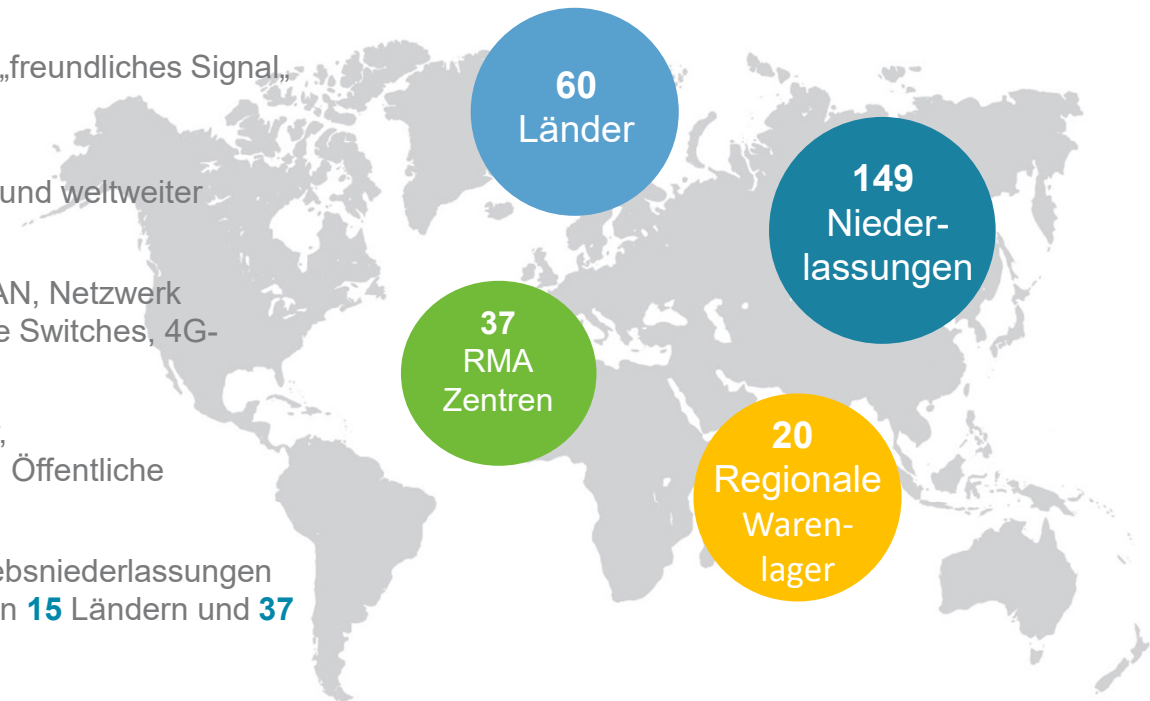
Zeit für Fragen

In eigener Sache.



Kurz & Knapp: Über uns

- **D-Link:** 友訊科技 Yǒuxùn Kējì bedeutet „freundliches Signal“
- **Start:** 1986 in Taiwan
- **Schwerpunkte:** Entwicklung, Produktion und weltweiter Vertrieb
- **Produkte und Lösungen:** Business WLAN, Netzwerk Switches, IP-Videoüberwachung, Industrie Switches, 4G-LTE/3G-UMTS, Smart Home
- **Zielgruppen:** Unternehmen, Verbraucher, Telekommunikations- & Service-Provider. Öffentliche Einrichtungen – z.B. Schulen & Behörden
- **Globale Präsenz:** Über **149** lokale Vertriebsniederlassungen in **60** Ländern. **20** Regionale Warenlager in **15** Ländern und **37** RMA Reparatur Zentren weltweit.





Ticketing als Teil des Marketings

Ursprung in der Gastronomie / Hotellerie

Kundenbindung erfolgt durch Mehrwerte
Kein WLAN ... keine Kunden
Mehr Kunden erfassen und binden.
„Tue Gutes und rede drüber“

Flexibler Kostenrahmen

Nur das zahlen was benötigt wird.

Starke Partner mit starkem Service

Sichere Technik
Direkte Ansprechpartner
WLAN Ausleuchtung
Netzwerk Planung und Konfiguration

Welchen Mehrwert erhalte ich?



Gast-WLAN

Sicheres WLAN für Ihre Gäste über ein an Ihren Unternehmensauftritt angepasstes Zugangportal.



Nachverfolgbarkeit

Benachrichtigen Sie Ihre Gäste dort, wo Sie gerade sind über Notfälle, zum Beispiel um die Ausbreitung einer Krankheit zu verhindern.



Kundenbeziehungen

Kunden erreichen: Nutzen Sie Ihr Gäste-WLAN für den Versand von SMS, E-Mails, QR-Codes, Rabattcoupons und Push-Benachrichtigungen.



Die Einbindung in Nuclias Cloud





Was benötige ich dazu?



Die Netzwerk-Komplettlösung für kleine bis mittlere Organisationen mit einem oder mehreren Standorten.



Unsere Marketplace-Anwendungen für Marketing mit dem Captive-Portal.

D-Link



Zeit für Fragen und Anmerkungen



Aktuelle Promotions

Promotion:

**Theoretische WLAN
Ausleuchtung
kostenfrei**

[zur Promo](#)

Promotion:

**Netzwerk-
planungsservice
kostenfrei**

[zur Promo](#)

Promotion:

**Wie Gelb ist
das denn?**

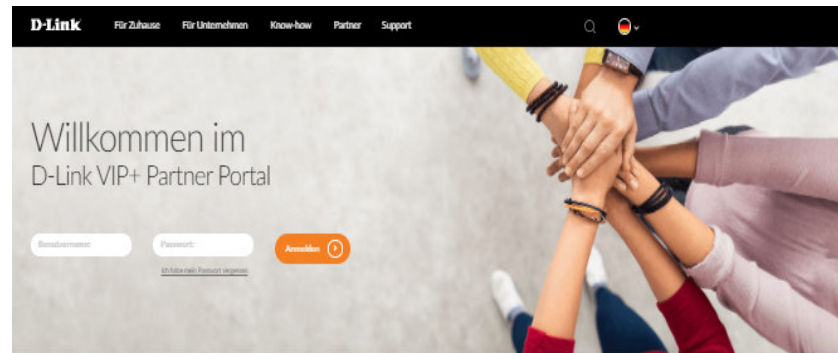


[zur Promo](#)

ViP+ Partner Programm - Ja, ich will ...

D-Link Partner werden!
Jetzt für das ViP+ Partner Programm
registrieren unter:

<https://eu.dlink.com/de/de/partner-login>



Jeder registrierte ViP+ Partner erhält automatisch den **ViP+ Partner Newsletter** mit Informationen rund um unsere Produkte und Lösungen sowie Neuigkeiten zu Events, Schulungen, Webinaren, Marketing- und Vertriebsmaterialien, Kampagnen, Promotions, Incentives und vieles mehr.

Inhalte im Partner Portal zum Beispiel:

Demogeräte Programm | Projektunterstützung & -konditionen | Aktionen | Grafiken |

Fallbeispiele | Tools | Webinarinfo und vieles mehr...

Geben Sie uns Ihre Stimme...

ChannelPartner befragt regelmäßig IT-Dienstleister, Fachhändler und Managed Service Provider, wie zufrieden sie mit den Leistungen ihrer Hersteller und Distributoren sind.

Lassen Sie uns wissen, falls Sie nicht zufrieden sind:

dce-vertriebsanfrage@dlink.com

Wenn Sie zufrieden sind, geben Sie uns Ihre Stimme.



Ich bin dabei!

D-Link

Kontakt



Michael Bonikowski

Key Account Manager Business Sales

Tel: +49 (0) 162 278 6096

E-Mail: michael.bonikowski@dlink.com

Rufen Sie uns an, wenn Sie Unterstützung
der Wahl passender Produkte benötigen:

Tel. 06196 / 77 99-500

oder senden Sie uns eine E-Mail an:

dce-vertriebsanfrage@dlink.com

Weitere Informationen finden Sie ebenfalls unter:

www.dlink.com

Wir sind gerne für da.

Ihr D-Link Team

D-Link



— Vielen Dank —

D-Link