

Kurz & Knapp: Über uns

- **D-Link:** 友訊科技 *Yǒuxùn Kējì* bedeutet „freundliches Signal“,
- **Start:** 1986 in Taiwan
- **Schwerpunkte:** Entwicklung, Produktion und weltweiter Vertrieb
- **Produkte und Lösungen:** Business WLAN, Netzwerk Switches, IP-Videoüberwachung, Industrie Switches, 5G/4G/3G, Smart Home
- **Zielgruppen:** Unternehmen, Verbraucher, Telekommunikations- & Service-Provider. Öffentliche Einrichtungen – z.B. Schulen & Behörden



Hier sind wir

44

RMA Zentren
weltweit

189

Vertriebs-
niederlassungen

30

Jahre
etabliert

67

Länder

mehr als
2000
Mitarbeiter



Was uns auszeichnet

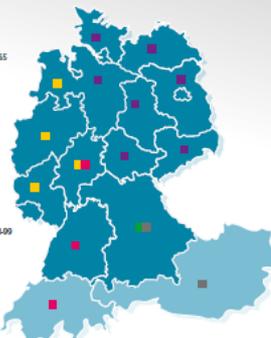
- **30-jährige Erfolgsgeschichte:** Mit einem fundierten Netzwerkwissen bieten wir das größte Produktportfolio auf dem Markt.
- **Support:** Deutschsprachiger After-Sales- und technischer Support für alle Kunden!
- **Regionale Ansprechpartner:** Wir sind für unsere Kunden da und zwar persönlich vor Ort, am Telefon oder über unseren Chat.
- **Projektunterstützung:** Von der Anfrage, über technische Beratung, die Projektentwicklung, Sonderkonditionen bis hin zur Lieferung.
- **Gelebter Service:** Wertvolle Tools für die optimale Projektplanung und Produktauswahl. Vom WiFi-Planner über den Surveillance Floor Planner Pro, Bandbreitenrechner und Visio Shapes - alles für ein optimales Netzwerk.

Unser Vertriebsteam im Business Vertrieb

- Ansprechpartner im Innen-und Außendienst
- Gemeinsame Kundenansprache
- Projektbetreuung
- Projektanfragen & Sonderpreise
- Zugewiesene Kunden & Leads generieren

Wir können über alles reden
und schnell reagieren

Vertriebsregionen und Ansprechpartner



Michael Bonikowski
Key Account Manager Business Sales
PLZ 26, 32-36, 40-49, 50-59, 60-63, 65
Tel: +49 (0)162 278 6096
Mail: michael.bonikowski@dlink.com

Sebastian Boyé
Key Account Manager Business Sales
PLZ 64, 66-68, 76-79 + Schwaz
Tel: +49 (0)172 699 3803
Mail: sebastian.boye@dlink.com

Wolfram Obrkatis
Key Account Manager Business Sales
PLZ 01-19, 20-25, 27-29, 30, 31, 37-39, 96-99
Tel: +49 (0)172 699 2419
Mail: wolfram.obrkatis@dlink.com

Frank Tröger
Key Account Manager Business Sales
PLZ 96-99, 95-97
Tel: +49 (0)172 699 7666
Mail: frank.troeger@dlink.com

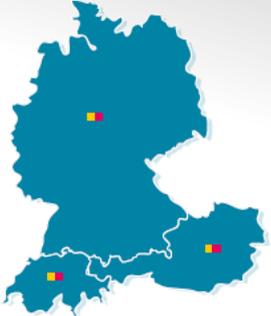
Marco Bemmerl
Key Account Manager Business Sales
80-89, 94 + Österreich
Tel: +49 (0)172 699 7390
Mail: marco.bemmerl@dlink.com

Suchen Sie uns auch hier:


Sprechen Sie uns an!
D-Link (Deutschland) GmbH | Tel. +49 (0)6196 / 77 99 100
E-Mail: dso-wireless@dlsgroup@dlink.com | www.dlink.com



Ihre Ansprechpartner



Philipp Waloßek
Key Account Manager
Distribution D/A/CH
Tel: +49 (0)172 699 7397
Mail: philipp.walosseck@dlink.com

Thomas Müller
Senior Key Account Manager
Distribution D/A/CH
Tel: +49 (0)172 699 7402
Mail: thomas.mueller@dlink.com

Karsten Träger
Account Manager
Internal Sales
Tel: +49 (0)6196 / 77 99 106
Mail: karsten.traeuger@dlink.com

Michael Iken
Account Manager
Internal Sales
Tel: +49 (0)6196 / 77 99 305
Mail: michael.iken@dlink.com

Volker Degler
Administrator
Sales Order Processing
Tel: +49 (0)6196 / 77 99 305
Mail: volker.degler@dlink.com

Suchen Sie uns auch hier:


Sprechen Sie uns an!
D-Link (Deutschland) GmbH | Tel. +49 (0)6196 / 77 99 100
E-Mail: dso-wireless@dlsgroup@dlink.com | www.dlink.com



VIP+ Partner- Programm

D-LINK Partnerlevel

Value in Partnership+ Vorteile	 D-Link REGISTERED Value in Partnership®	 D-Link BRONZE Value in Partnership®	 D-Link SILVER Value in Partnership®	 D-Link GOLD Value in Partnership®
Partner Status Zertifikat	✓	✓	✓	✓
Änderung des Partnerstatus - Welcome Package	✓	✓	✓	✓
Zugang zum D-Link ViP+ Partner Portal	✓	✓	✓	✓
ViP+ Newsletter & Fachhandelsinfo Business Energizer	✓	✓	✓	✓
Online Zertifizierungstraining D-Link Academy	✓	✓	✓	✓
Webinare	✓	✓	✓	✓
Workshops & exklusive Mitarbeiterschulungen	10% Rabatt	30% Rabatt	50% Rabatt	kostenlos
Zugriff auf online Support Tools	✓	✓	✓	✓
Verkaufsunterstützende Materialien	✓	✓	✓	✓
Exklusive Promotionaktionen und Kampagnen	✓	✓	✓	✓
Individuelle Jahresvereinbarung	✓	✓	✓	✓
Projektregistrierung mit Projektschutz ¹	✓	✓	✓	✓
Projektpreise	✓	✓	ab 5.000 EUR Projektwert: + zwei DAS-C-Network ² Service-Einheiten kostenlos	ab 5.000 EUR Projektwert: + zwei DAS-C-Network ² Service-Einheiten kostenlos
Demogeräte Programm (NFR)*	Im Gesamtjahreswert von bis zu 500 EUR	Im Gesamtjahreswert von bis zu 1.000 EUR	Im Gesamtjahreswert von bis zu 2.000 EUR	Im Gesamtjahreswert: 2 Stk. pro Produktgruppe
D-Link Advanced Service			zwei DAS-P-WiFi ³ Service-Einheiten kostenlos	fünf DAS-P-WiFi ³ Service-Einheiten kostenlos
Technischer Support	ViP+ Nummer	ViP+ Nummer	2nd Level Support	2nd Level Support
Roadmap Updates	✓	✓	✓	✓
Betreuung durch Vertriebsinnendienst	✓	✓	✓	✓
Regionale Betreuung durch Außendienst			✓	✓
Einladung zu Partner Roundtables				✓
Umsatzvorgabe:	Keine Vorgabe	ab 5.000 EUR	ab 15.000 EUR	ab 45.000 EUR

Kontakt



Rufen Sie uns an, wenn Sie Unterstützung bei der Wahl passender Produkte benötigen:
Tel. 06196 / 77 99-500

oder senden Sie uns eine E-Mail an:
dce-vertriebsanfrage@dlink.com

Weitere Informationen finden Sie ebenfalls unter:
www.dlink.com

Key Account Manager:
Marco.Bemmerl@dlink.com

Wir sind gerne für da.

Ihr D-Link Team

Für Fragen rund um Preise und Verfügbarkeit wenden Sie sich bitte an Ihren Distributor.
Eine Liste unserer Distributionspartner finden Sie unter: www.dlink.com

D-Link[®]